

EXECUTIVE'S TALK



อุตสาหกรรมเหล็กในปัจจุบันยังคงความไม่แน่นอน เช่นเคย ราคาคงผันผวน, ความต้องการซื้อ ของประเทศ จีน และราคา, มาตรการตอบโต้การกีดกันตลาดของเหล็ก แผ่นรีดร้อน และความต้องการของรัฐบาลในการพยายาม คุ้มครองความเสี่ยงของ non performing steel assets ยังคง เป็นข่าวพาดหัวอย่างต่อเนื่อง

ท่ามกลางความวุ่นวายและความไม่แน่นอนเหล่านี้ บริษัท บิเอสซี ยังคงเติบโตและก้าวไปข้างหน้า ด้วยการ เป็นทางออกของทุกปัญหาเหล็ก (steel solution) ในประเทศไทย

ในเดือนมิถุนายนที่ผ่านมา เราได้มีการเปลี่ยนโปรแกรม จากระบบ SAP ไปเป็นระบบ Movex โดยกลุ่ม Intertia โปรแกรม Movex ได้รับการออกแบบในประเทศสวีเดน ถูกนำมาใช้เพื่อตอบสนองการใช้งาน และแก้ไขปัญหาคู่ ในอุตสาหกรรมเหล็ก ระบบดังกล่าวทำให้เราสามารถพัฒนา ระบบ Supply Chain และปรับปรุงการให้บริการลูกค้าต่อไป

รวมถึงเรายังเปิดตัวwebsiteของเรา www.bhpsteelasia.com เพื่อให้ลูกค้า สถาปนิกและผู้วาง space สามารถเข้าไปค้นหา ข้อมูลด้านเทคนิค, ผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ และการตอบข้อสงสัย ต่างๆผ่านอินเตอร์เน็ต เรายังคงรักษาพันธสัญญาที่จะยก ระดับมาตรฐานคุณภาพ และการให้บริการของเราให้ดียิ่งๆขึ้นไปในประเทศไทย

การขยายโรงงานได้เกิดขึ้นเพื่อรองรับการเติบโตของ Pre Engineered Buildings (PEB), ผลิตภัณฑ์ Smarttruss™ ซึ่งสามารถนำไปใช้ในการนำไปใช้เพื่อแก้ปัญหาบ้านโครงสร้าง เหล็ก และยังเป็น การเพิ่มช่องทางของผลิตภัณฑ์เหล็กเคลือบ และเหล็กเคลือบสีของบิเอสซี

การพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ยังคงถือเป็นเรื่องสำคัญ พร้อมกับโอกาสในการสร้างสรรค์ผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ไม่ว่าจะเป็น เหล็กเคลือบสี (metallic coatings), เหล็กเคลือบสีป้องกัน แบคทีเรีย (anti-bacterial coatings) และการพัฒนาผลิตภัณฑ์ โฟมขึ้น ยังเป็นโอกาสสร้างความเติบโตของผลิตภัณฑ์ บิเอสซี ในประเทศไทย

เราหวังว่าจะมีการพูดคุยเรื่องเหล่านี้ หรือมีโอกาสอื่นๆ ที่เราจะสามารถทำการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆต่อไปในอนาคต นอกจากนี้ เรายังคงรักษาคำมั่นของเราในเรื่องการรักษา ความปลอดภัย, สิ่งแวดล้อมและชุมชนสัมพันธ์ยังคงมีอยู่ ไม่เปลี่ยนแปลง เรายังคงมุ่งมั่นที่จะดำเนินธุรกิจควบคู่ไป พร้อมกับลูกค้าและพนักงานของเรา เพื่อให้เกิดความสำเร็จ ที่ทั้งสองฝ่ายจะได้รับร่วมกัน

นาย เอียน จอห์น คิคสัน